

Relatório de clipping

TRÓPICO

Janeiro 2022



Regina Pimenta regina@pimenta.com

(11) 2858-9180

(11) 98136-6835

Visão Geral



PRESS RELEASE DIVULGADO

• Trópico oferece novo modelo de negócios para a conectividade no campo por meio da Rede de Concessionários John Deere - PR revisado e divulgado em 26/01 para todo o mailing de veículos especializados em TI, telecom, negócios e agro de todo o Brasil.

TOTAL DE INSERÇÕES: 18

REVISTA CULTIVAR

Mídia: Website

Trópico oferece novo modelo de negócios para a conectividade no campo por meio da Rede de Concessionários John Deere

26/01/2022 | Pedro Carvalho

A Trópico anuncia uma estratégia para atender às demandas do agronegócio brasileiro: a Solução Integrada de Conectividade e Aplicações como Serviços (SICAaaS). O novo modelo permite a contratação de rede 4G em 250 MHz como serviço, a fim de conectar pessous, máquimas e coisas e proporcionar a internet das coisas (IoT). Com a oferta, o produtor rural não precisa investir na aquisição da rede de telecomunicações ou possuir equipe qualificada para sua operação e manutenção.

A novidade complementa o modelo tradicional de venda da Solução Integrada de Conectividade e Aplicações (SICA), como ativo de redes. A Trópico já possui flexibilidade em seus modelos de negócio e vai continuar a oferecer o formato tradicional de aquisição da rede para os clientes que optarem por uma operação de rede própria – a final, o que define a solução é a necessidade do produtor.

A Trópico é pioneira na oferta de SICA para áreas rurais e remotas e atende áreas de interesse do produtor agrícola brasileiro desde 2014. A solução de rede 4G na faixa de 250 MHz prové ampla cobertura, resultando em um menor número de antenas por área de interesse (hectares cobertos), com importantes reduções de custos de infraestrutura dos serviços. A empresa também tem tradição no fornecimento de soluções no mercado de telecomunicações, atuando há mais de 35 anos com suporte técnico de SIA (service level agreement) padrão B2B para redes de missão crítica em regime 247X365. Para o agronegócio, ceses suporte será feito de forma integrada com a John Decre, lider mundial na fabricação de equipamentos agrícolas, e estará disponite plara máquinas, terminais e redes, dentro de ocnecito de ponto dincio de contact.

A Solução de Redes Privadas da Trópico é regulamentada pela Anatel e já está disponível no mercado com comprovação tecnológica e econômica em várias safras. Além disso, o serviço é complementar às soluções das operadoras em áreas em que não há viabilidade econômico-financeira para a implantação de redes públicas. A iniciativa tem como foco áreas de interesse do produtor, sendo a mais apropriada para as áreas rurais remotas, onde ainda predomina uma espécie de deserto digital, sem cobertura de internet.

Segundo Paulo Cabestré, presidente da Trópico, "os principais beneficios da solução são: garantia de cobertura total na área de interesse do produtor, maior segurança – intrinseca das redes privadas –, modelos de negócio flexíveis e competitivos, atendendo demanda de pequenos, médios e grandes produtores e, por fim, atendendo áreas rurais mais remotas do Brasil, onde existe um deserto digital", ressalta o executivo.



Paulo Cabestré, presidente da Trópico



AGROREVENDA

Mídia: Website

Trópico oferece novo modelo de negócios



A Trópico está anunciando um novo modelo de negócios para atender às demandas por conectividade do agronegócio brasileiro. Com a Solução Integrada de Conectividade e Aplicações como Serviços (SICAaaS), a empresa oferece a opção de contratação de uma eficiente rede 4G em 250 MHz, voltada a redes privadas, no modelo de serviços. Dessa forma, o produtor rural não precisa investir na aquisição da rede de telecomunicações, ou possuir equipe qualificada para sua operação e manutenção, para implantar aplicações baseadas em agricultura de decisão.

A solução de rede 4G na faixa de 250 MHz provê ampla cobertura, resultando em um menor número de antenas por área de interesse (hectares cobertos), com importantes reduções de custos de infraestrutura dos serviços. Essa cobertura ampla permite a implantação do conceito de fazenda digital, viabilizando serviços de monitoramento de máquinas e do desempenho dos processos agrícolas.

Segundo Paulo Cabestré, presidente da Trópico (FOTO AO ALTO), a flexibilidade de modelos de negócio tem como objetivo atender às demandas de pequenos, médios e grandes produtores, principalmente de áreas rurais mais remotas do Brasil, onde existe um deserto digital. No caso da Solução Integrada de Conectividade e Aplicações como Serviços (SICAaaS), a contratação poderá ser feita por intermédio da Rede de Concessionários John Deere, líder mundial na fabricação de equipamentos agrícolas. A empresa também será responsável pelo suporte técnico da solução para o agronegócio, de forma integrada com a Trópico, dentro do conceito de ponto único de contato.



PORTAL DO AGRONEGÓCIO

Mídia: Website

CONECTIVIDADE E DIGITAL

Trópico oferece novo modelo de negócios para conectividade no campo por meio da rede de concessionários John Deere

A Trópico está anunciando um novo modelo de negócios para atender às demandas por conectividade do agronegócio brasileiro.

Publicado em: 09/02/2022 às 14:40hs



Com a Solução Integrada de Conectividade e Aplicações como Serviços (SICAaaS), a empresa oferece a opção de contratação de uma eficiente rede 4G em 250 MHz, voltada a redes privadas, no modelo de serviços. Dessa forma, o produtor rural não precisa investir na aquisição da rede de telecomunicações, ou possuir equipe qualificada para sua operação e manutenção, para implantar aplicações baseadas em agricultura de decisão.

A solução de rede 4G na faixa de 250 MHz provê ampla cobertura, resultando em um menor número de antenas por área de interesse (hectares cobertos), com importantes reduções de custos de infraestrutura dos serviços. Essa cobertura ampla permite a implantação do conceito de fazenda digital, viabilizando serviços de monitoramento de máquinas e do desempenho dos processos agrícolas.

Segundo Paulo Cabestré, presidente da Trópico, a flexibilidade de modelos de negócio tem como objetivo atender às demandas de pequenos, médios e grandes produtores, principalmente de áreas rurais mais remotas do Brasil, onde existe um deserto digital. No caso da Solução Integrada de Conectividade e Aplicações como Serviços (SICAaa5), a contratação poderá ser feita por intermédio da Rede de Concessionários john Deere, líder mundial na fabricação de equipamentos agrícolas. A empresa também será responsável pelo suporte técnico da solução para o agronegócio, de forma integrada com a Trópico, dentro do conceito de ponto único de contato.

"O novo modelo desenvolvido pela Trópico vai colaborar diretamente para o rápido desenvolvimento do campo, oferecendo aos produtores ainda mais facilidade de acesso aos sistemas de telemetria da John Deere, como o JDLink™, e ajudando a mitigar a lacuna que existe no país em relação à conectividade", ressalta Dan Leibfried, diretor de inovação da John Deere para América Latina.



TELE.SÍNTESE

Mídia: Website

TRÓPICO LANÇA SOLUÇÃO DE REDE 4G PARA O AGRONEGÓCIO

DA REDAÇÃO 2 DE FEVEREIRO DE 2022



Empresa oferece a Solução Integrada de Conectividade e Aplicações como Serviços, produto para atender demandas por conectividade no campo

OMPARTILHE ISSO-





Foto: Projetado pelo Freepik

SICAaaS, ou Solução Integrada de Conectividade e Aplicações como Serviços, é o produto que a **Trópico** anuncia como novo modelo de negócios para atender demandas por conectividade do agronegócio brasileiro.

Trata-se de uma solução de rede 4G na faixa de 250 MHz que, segundo a empresa, provê ampla cobertura, resultando em um menor número de antenas por área de Interesse (hectares cobertos). Isso leva à redução de custos de Infraestrutura dos serviços.





<u>RTI</u>

Mídia: Website

Trópico oferece novo modelo de negócios por meio da rede de concessionários John Deere

Foco é a conectividade no campo.

Atualizado em: 07/02/2022



A Trópico anunciou um novo modelo de negócios para atender às demandas por conectividade do agronegócio brasileiro. Com a SICAaaS - Solução Integrada de Conectividade e Aplicações como Serviços, a empresa oferece a opção de contratação de uma rede 4G em 250 MHz, voltada a redes privadas no modelo de serviços. Dessa forma, o produtor rural não precisa investir na aquisição da rede de telecomunicações, ou possuir equipe qualificada para sua operação e



manutenção, para implantar aplicações baseadas em agricultura de decisão.

A solução de rede 4G na faixa de 250 MHz provê ampla cobertura, resultando em um menor número de antenas por área de interesse (hectares cobertos), com importantes reduções de custos de infraestrutura dos serviços. Essa cobertura ampla permite a implantação do conceito de fazenda digital, viabilizando serviços de moniforamento de máquinas e do desempenho dos processos agrícolas.

Segundo Paulo Cabestré, presidente da Trópico, a flexibilidade de modelos de negócio tem como objetivo atender ás demandas de pequenos, médios e grandes produtores, principalmente de áreas rurais mais remotas do Brasil, onde existe um deserto digital. No caso da SICAaaS, a contratação poderá ser feita por intermédio da rede de concessionários John Deere, fabricante de equipamentos agricolas. A empresa também será responsável pelo suporte técnico da solução para o agronegócio, de forma integrada com a Trópico, dentro do conceito de ponto único de contato.

"O novo modelo desenvolvido pela Trópico vai colaborar diretamente para o rapido desenvolvimento do campo, oferecendo aos produtores ainda mais facilidade de acesso aos sistemas de telemetria da John Deere, como o JDLink. Além disso, ajudará a mitigar a lacuna que existe no país em relação a conectividade", ressalta Dan Leibfried, diretor de Inovação da John Deere para América Latina.



INFRANEWS TELECOM

Mídia: Website



Trópico apresenta solução 4G para o agronegócio

Redação, Infra News Telecom

A Trópico anunciou um novo modelo de negócios para atender às demandas por conectividade do agronegócio brasileiro, com o lançamento de uma solução integrada de conectividade e aplicações como serviços (SICAaaS).

A empresa oferece a opção de contratação de uma rede privada 4G em 250 MHz, no modelo de serviços. Assim, o produtor rural não precisa investir na aquisição da rede de telecomunicações, ou possuir equipe qualificada para sua operação e manutenção, para implantar aplicações baseadas em agricultura de decisão.

Segundo a companhia, a solução provê ampla cobertura, resultando em um menor número de antenas por área de interesse (hectares cobertos), com reduções de custos de infraestrutura dos serviços. Também permite a implantação do conceito de fazenda digital, viabilizando serviços de monitoramento de máquinas e do desempenho dos processos agrícolas.

De acordo com Paulo Cabestré, presidente da Trópico, o modelo de negócio tem como objetivo atender às demandas de pequenos, médios e grandes produtores, principalmente de áreas rurais mais remotas do Brasil. A contratação da solução pode ser feita por intermédio da rede de concessionários da John Deere, fabricante de equipamentos agrícolas. A empresa também será responsável pelo suporte técnico da solução para o agronegócio, de forma integrada com a Trópico, dentro do conceito de ponto único de contato.

"Esse modelo vai colaborar diretamente para o rápido desenvolvimento do campo, oferecendo aos produtores ainda mais facilidade de acesso aos sistemas de telemetria da John Deere, além diminuir a lacuna que existe no país em relação à conectividade", ressalta Dan Leibfried, diretor de Inovação da John Deere para América Latina.



CHANNEL 360º

Mídia: Website

Trópico oferece novo modelo de negócios para a conectividade no campo

Por Channel 360° - 26 de janeiro de 2022













A Trópico anuncia uma estratégia inovadora para atender às demandas do agronegócio brasileiro: a Solução Integrada de Conectividade e Aplicações como Serviços (SICAaaS). O novo modelo permite a contratação de rede 4G em 250 MHz como serviço, a fim de conectar pessoas, máquinas e coisas e proporcionar a internet das coisas (IoT). Com a oferta, o produtor rural não precisa investir na aquisição da rede de telecomunicações ou possuir equipe qualificada para sua operação e manutenção.

A novidade complementa o modelo tradicional de venda da Solução Integrada de Conectividade e Aplicações (SICA), como ativo de redes. A Trópico já possui flexibilidade em seus modelos de negócio e vai continuar a oferecer o formato tradicional de aquisição da rede para os clientes que optarem por uma operação de rede própria – afinal, o que define a solução é a necessidade do produtor.

A Trópico é pioneira na oferta de SICA para áreas rurais e remotas e atende áreas de interesse do produtor agrícola brasileiro desde 2014. A solução de rede 4G na faixa de 250 MHz provê ampla cobertura, resultando em um menor número de antenas por área de interesse (hectares cobertos), com importantes reduções de custos de infraestrutura dos serviços.

A empresa também tem tradição no fornecimento de soluções no mercado de telecomunicações, atuando há mais de 35 anos com suporte técnico de SLA (service level agreement) padrão B2B para redes de missão crítica em regime 24x7x365. Para o agronegócio, esse suporte será feito de forma integrada com a John Deere, líder mundial na fabricação de equipamentos agrícolas, e estará disponível para máquinas, terminais e redes, dentro do conceito de ponto único de contato.

INFORCHANNEL

Mídia: Website

Trópico oferece novo modelo de negócios para a conectividade no campo

A Solução Integrada de Conectividade e Aplicações como Serviços permite a contratação de rede 4G em 250 MHz como serviço, a fim de conectar pessoas, máquinas e dispositivos



Por Redação em 26 de Janeiro de 2022 - 12:00 pm













A novidade complementa o modelo tradicional de venda da Solução Integrada de Concetividade e Aplicações (SICA), como ativo de relexa A Trójico jà possu flexibilidade em seus modelos de negócio e val continura a oferecer o formato tradicional de aquisição da rede para os clientes que optarem por uma operação de rede própria – afinal, o que define a solução à e necesidade do producto.

A Trópico oferece o SICA para áreas rurais e remotas e atenda áreas de interesse do produtor agrícola frasalerio deade 2014. A solução de rede 46 na faixa de 250 MHz provê ampla cobertura, resultando en de 46 na faixa de 250 MHz provê ampla cobertura, resultando en memor número de antenas por área de interesse (hectares cobertos), com importantes reduções de custos de infraestrutura dos serviços. A empresa familhem tem tradição no fornecimento de soluções on mercado de telecomunicações, attanado ha mais de 35 anos com suporte técnico de SIA (Service Level Agreement) padrão 282 para redes de missão drícta em regime 24X/365. Para o agronogócio, esse suporte será feito de forma integrada com a John Derer, fabricante munidal de equipamentos agrícolas, es estará disponível para máquinas, terminais e redes, dentro do conceito de ponto único de contato.

A Solução de Redes Privadas da Trópico é regulamentada pela Anatel ejá está disponível no mercado com comprovação tecnológica e econômica em várias safras. Além disso, o serviço é complementar às soluções das operadoras em áreas em que não há viabilidade econômico-finacier para a implementação de redes públicas. A iniciátiva tem como foco áreas de interesse do produtor, sendo a mais apropriada para as feraes rurais remotas, onde ainda predomina uma espécie de deserto digital, sem cobertura de internet.

Os interessados poderão adquirir essa nova modalidade de contratação de Soluções de Conectividade e Aplicações no Campo como Serviços (SICAaaS), ou o modelo tradicional, por intermédio da Rede de Concessionários John Deere



Links



WEBSITES		
_		Trópico oferece novo modelo de negócios para a conectividade no campo por meio da Rede de
Revista Cultivar	26/01	Concessionários John Deere
Channel 360°	26/01	Trópico oferece novo modelo de negócios para a conectividade no campo
InforChannel	26/01	Trópico oferece novo modelo de negócios para a conectividade no campo
		Trópico oferece novo modelo de negócios para a conectividade no campo por meio da Rede de
Manezinho News	26/01	Concessionários John Deere
		Trópico oferece novo modelo de negócios para a conectividade no campo por meio da Rede de
AB Notícias News	26/01	Concessionários John Deere
		Trópico oferece novo modelo de negócios para a conectividade no campo por meio da Rede de
Rio Preto News	26/01	Concessionários John Deere
		Trópico oferece novo modelo de negócios para a conectividade no campo por meio da Rede de
Gazeta da Semana	26/01	Concessionários John Deere
		Trópico oferece novo modelo de negócios para a conectividade no campo por meio da Rede de
Sala da Notícia	26/01	Concessionários John Deere
		Trópico oferece novo modelo de negócios para a conectividade no campo por meio da Rede de
Teclando Web	26/01	Concessionários John Deere

Links



WEBSITES			
		Trópico oferece novo modelo de negócios para a conectividade no campo por meio da Rede de	
Rede Press	26/01	Concessionários John Deere	
		Trópico oferece novo modelo de negócios para a conectividade no campo por meio da Rede de	
Difundir	26/01	Concessionários John Deere	
		Trópico oferece novo modelo de negócios para a conectividade no campo por meio da Rede de	
JorNow	26/01	Concessionários John Deere	
Tele.Síntese	02/02	TRÓPICO LANÇA SOLUÇÃO DE REDE 4G PARA O AGRONEGÓCIO	
BitBaru	02/02	Trópico lança solução de rede 4G para o agronegócio	
InfraNews Telecom	03/02	Trópico apresenta solução 4G para o agronegócio	
AgroRevenda	06/02	Trópico oferece novo modelo de negócios	
RTI	07/02	Trópico oferece novo modelo de negócios por meio da rede de concessionários John Deere	
Portal do		Trópico oferece novo modelo de negócios para conectividade no campo por meio da rede de	
Agronegócio	09/02	concessionários John Deere	